

Marketing Manager (m/w/d) B2B

(KIW31)

📍 Standort: Eschborn 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 37 Stunden pro Woche
📄 Gehaltsspektrum: 73000 - 78000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

#TOP JOB A-TEAM bietet Dir diese spannende Karrierechance als **Marketing Manager (m/w/d)** bei **Samsung Electronics**, dem Global Player für Smartphones, Tablets & Co., in **Eschborn**. Die Position ist ab sofort für 1,5 Jahre zu besetzen.

Deine Aufgaben

- Du betreust und entwickelst Platin- und Gold-Partner im B2B-Umfeld strategisch weiter, führst Quartalsgespräche und verhandelst gemeinsame Marketing- und Kampagnenpakete. Gleichzeitig identifizierst du neue Partner und baust das Partnernetzwerk gezielt aus
- Du entwickelst das Partnerportal weiter und optimierst die Bereitstellung von Produktinformationen, Produktdaten und Trainingsangeboten
- Du planst und steuerst Produktlaunches, 360°-Multichannel-Marketingkampagnen und Sell-out Aktivitäten
- Du gestaltest führende B2B-Aktivitäten aktiv mit und betreust Messen sowie Sales-Aktionen
- Du verantwortest die Planung und Steuerung des Marketingbudgets, wählst geeignete Agenturen und Dienstleister aus und steuerst deren Leistungen hinsichtlich Qualität, Kosten und Ergebnissen
- Du beobachtest Markt- und Wettbewerbstrends, analysierst Entwicklungen und identifizierst neue Marktchancen sowie Wachstumspotenziale

Dein Profil

- Du hast ein abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt BWL, Marketing, Vertriebsmanagement, Retail Management oder eine kaufmännische Ausbildung z.B. zum Kaufmann für Marketingkommunikation (m/w/d), zur Kauffrau für Marketingkommunikation (m/w/d)
- Du bringst mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im B2B-Marketing, Channel- oder Trade-Marketing, Retail, Account Management oder im Außendienst oder POS-Agentur mit, idealerweise im Elektronik- oder Technologieumfeld
- Du verfügst über fundierte Erfahrung im Account Management sowie in der Planung und Umsetzung integrierter 360°-Marketingmaßnahmen über Online- und Offline-Kanäle. Kenntnisse im Elektronikhandel und bei relevanten Onlinehändlern sind ein Plus
- Du überzeugst durch ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, trittst souverän gegenüber unterschiedlichen Stakeholdern bis auf C-Level auf und verstehst es, langfristige Geschäftspartnerschaften aufzubauen

- Du bist sicher im Umgang mit MS Office, CRM-Systemen und KPI-Dashboards und bringst verhandlungssichere Deutschkenntnisse und Englischkenntnisse sowie eine Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands mit

Deine Benefits

- Ein **attraktives Gehalt bis zu 78.000 € p.a.** zzgl. Überstundenvergütung sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Ein tariflich geregelter Arbeitsvertrag (GVP / DGB)
- **Corporate Benefits** (diverse Vergünstigungen für Fitnessstudio, Reisen, Elektronik, Möbel u.v.m.)
- Ein **persönlicher Onboarding-Support** während der Probezeit im neuen Job
- **Individuelle Karriereberatung** und eine professionelle Begleitung durch einen A-TEAM Mentor
- Ein **attraktives Mitarbeiterempfehlungsprogramm** für jede erfolgreiche Weiterempfehlung

Abteilung(en): Marketing & Kommunikation

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP

[Impressum](#)