

Sales Manager Elektronikkenntnisse (m/w/d)

(ANE56)

📍 Standort: Eschborn 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 37 Stunden pro Woche
📄 Gehaltsspektrum: 65000 - 70000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

#TOPJOB A-TEAM bietet Dir diese spannende Karrierechance als **Sales Manager Elektronikkenntnisse (m/w/d) Samsung Electronics**, dem Global Player für Smartphones, Tablets & Co., in **Eschborn**. Die Position ist ab sofort für 1,5 Jahre zu besetzen.

Deine Aufgaben

- Du übernimmst die Betreuung und Weiterentwicklung und Ausbau der Vertriebsbereiche Open Market (Fokus) und Carrier
- Du verantwortest das Budgetmanagement inklusive Planung, Simulation und Kontrolle von Sell-In- und Sell-Out-Maßnahmen
- Du erstellst Quartalsplanungen, Reports und Analysen
- Du arbeitest eng mit internen und externen Schnittstellen zusammen, insbesondere mit Sales (KAM), Finance/Controlling, Commercial, Marketing, SCM und den Kunden.
- Du bereitest aussagekräftige Kalkulationen und Reports zu Umsatz, IHS und Budgets für Key Account Manager (KAM) und die Vertriebsleitung auf
- Du planst Kundentermine gemeinsam mit den Key Account Managern und begleitest Abstimmungen zu Quartalsvereinbarungen und Sonderaktionen vor Ort
- Du berichtest direkt an den Director Sales

Dein Profil

- Du hast ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Sales oder Controlling oder verfügst über eine vergleichbare Ausbildung
- Du bringst mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, der Vertriebsplanung oder im Vertriebsinnendienst mit
- Du verfügst über Erfahrung im **Elektronikbereich (Musthave)**, idealerweise **Smartphones/Tablets/ Notebooks** oder kennst die Zusammenarbeit mit den Handelsunternehmen wie **MediaSaturn, Euronics oder Expert**
- Du arbeitest gerne mit umfangreichen Excel-Tabellen (Sverweis/Pivot)
- Du kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Du bringst eine hohe Reisebereitschaft, idealerweise einen Führerschein Klasse B

Deine Benefits

- Ein **attraktives Gehalt bis 70.000 € p.a.** zzgl. Überstundenvergütung sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Ein tariflich geregelter Arbeitsvertrag (GVP / DGB)
- **Corporate Benefits** (diverse Vergünstigungen für Fitnessstudio, Reisen, Elektronik, Möbel u.v.m.)
- Ein **persönlicher Onboarding-Support** während der Probezeit im neuen Job
- **Individuelle Karriereberatung** und eine professionelle Begleitung durch einen A-TEAM Mentor
- Ein **attraktives Mitarbeiterempfehlungsprogramm** für jede erfolgreiche Weiterempfehlung

Deine Ansprechpartnerin

Anne Neumann

Senior HR Manager

Tel.: + 49 (0)69 - 920 390 62

[E-Mail: a.neumann@ateam-frankfurt.de](mailto:a.neumann@ateam-frankfurt.de)

Abteilung(en): Sales & Account Management

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP

[Impressum](#)